

1. Módulos Core (incluidos en el plan básico)

Clasificación

Módulo fundamental para la correcta organización y escalabilidad del sistema.

Permite estructurar la información de los productos mediante marcas, categorías, atributos y variables, estableciendo una base sólida para el control de inventario, ventas, reportes y automatizaciones futuras.

Una correcta clasificación posibilita:

- Búsquedas más rápidas y precisas en inventario y punto de venta.
- Aplicación de filtros avanzados para análisis, listados y reportes.
- Gestión eficiente de variantes (talles, colores, presentaciones, modelos, etc.).
- Actualizaciones masivas de precios, costos o condiciones por categoría o marca.
- Mejor lectura del negocio a través de reportes segmentados y estadísticas confiables.

Este módulo no solo organiza la información, sino que optimiza la operatoria diaria y prepara al sistema para el crecimiento, evitando retrabajos y desorden a medida que el volumen de productos aumenta.

Inventario

Gestión integral de productos con soporte para variantes, múltiples proveedores y control avanzado de costos.

Permite definir costos, márgenes de ganancia y prorrateos automáticos, con filtros avanzados para una administración ágil y precisa del stock.

Incluye:

- Control de stock en tiempo real con alertas automáticas por stock bajo.
- Generación automática de códigos de barras o carga de códigos externos.
- Actualización masiva de precios por porcentaje o valor fijo.
- Importación y exportación de productos mediante archivos.
- Impresión rápida de etiquetas, por lotes de stock o por unidades.
- Vinculación de múltiples proveedores a un mismo producto para optimizar compras y reposición.
- Prorrateo y gestión de tipos de costos.
- Integración con Modo Mostrador para generación de preventas y envío directo a caja.

Este módulo constituye el núcleo operativo del sistema, ya que un inventario correctamente gestionado es la base para una venta eficiente, una compra inteligente y un control financiero confiable.

SysCand permite mantener el stock actualizado, valorizado y ordenado en todo momento, reduciendo errores, evitando quiebres y facilitando la toma de decisiones, incluso en negocios con gran volumen de productos o múltiples proveedores.

Venta / POS

Punto de venta ágil y robusto, diseñado para operar con rapidez en mostrador sin perder control administrativo ni respaldo fiscal.

Ofrece una experiencia fluida tanto para ventas simples como para operaciones más complejas.

Incluye:

- Búsqueda avanzada de productos y clientes, con soporte para escaneo de códigos de barras.
- Aplicación de descuentos y acciones rápidas durante la venta.
- Integración fiscal con ARCA para la emisión de facturas A, B y C.
- Emisión de tickets no fiscales.
- Integración con Mercado Pago y generación de QR dinámico para cobros digitales.

Funciones operativas avanzadas:

- Botones de acción secundaria para poner ventas en espera y recuperarlas posteriormente.
- Recuperación de ventas y preventas generadas desde el Modo Mostrador.
- Generación de presupuestos convertibles directamente en ventas.

Control y trazabilidad:

- Historial completo de ventas con búsqueda avanzada de comprobantes.
- Emisión de notas de crédito y débito.
- Gestión de devoluciones totales o parciales, manteniendo la trazabilidad fiscal y de stock.

Caja

Módulo de control financiero operativo diseñado para garantizar orden, trazabilidad y transparencia en la gestión diaria de cobros y movimientos de dinero.

Permite operar con:

- Multi caja, con selección de cajas físicas y cajas digitales como Mercado Pago.
- Apertura, cierre y arqueo de caja con control detallado de movimientos.
- Solicitud de autorización ante diferencias de arqueo, reforzando la responsabilidad operativa.

Funciones de gestión en tiempo real:

- Registro de ingresos y egresos manuales.
- Visualización en tiempo real del resumen de la sesión.
- Control de ventas brutas de la sesión.
- Detalle de todos los movimientos realizados durante la sesión de caja.

Trazabilidad histórica:

- Historial completo de cajas cerradas, con acceso a movimientos, totales y diferencias registradas.

Este módulo asegura que cada venta, cobro y movimiento quede correctamente registrado, brindando control inmediato al operador y confianza al responsable del negocio.

Clientes

Gestión básica y ordenada de clientes, con validación automática de datos fiscales para asegurar una correcta facturación.

Incluye:

- Consulta automática de CUIT en AFIP/ARCA.
- Alta y administración de datos generales del cliente.
- Vinculación directa con las ventas y comprobantes emitidos.

Proveedores

Gestión básica de proveedores, orientada a mantener datos fiscales correctos y facilitar su vinculación con productos y procesos de compra.

Incluye:

- Validación de proveedores mediante padrón AFIP.
- Alta y administración de datos generales y fiscales.
- Asignación de uno o más proveedores a los productos del sistema.

Usuarios

Gestión de usuarios con control de accesos personalizado, pensada para adaptarse a distintos roles dentro del negocio.

Incluye:

- Definición de roles y permisos por módulo para cada usuario.
- Restricción de accesos según funciones operativas o administrativas.
- Mayor seguridad y control sobre la operatoria diaria del sistema.

Configuración

Módulo central de parametrización del sistema, que permite adaptar SysCand a la operatoria y necesidades de cada negocio.

Incluye:

- Configuración de parámetros generales del sistema.
- Gestión de datos de la empresa y logotipo.
- Integración con ARCA para facturación fiscal.
- Integración con Mercado Pago.
- Configuración de tolerancia en arqueos de caja.
- Gestión de impresoras y dispositivos de impresión.
- Gestión de métodos de pago.
- Configuración de alícuotas de IVA.
- Configuración de etiquetas.
- Gestión de unidades de medida.
- Configuración del tiempo de validez de presupuestos.
- Configuración de correo personalizado.

2. Módulos Premium (opcionales)

Compras

Módulo avanzado para la gestión y optimización del proceso de abastecimiento, orientado a reducir quiebres de stock y mejorar la planificación de compras.

Incluye:

- Creación de órdenes de compra manuales.
- Estados de borrador para revisión y control antes de su confirmación.
- Envío de órdenes de compra por correo electrónico directamente al proveedor.
- Recepción de órdenes de compra total o parcial, con impacto automático en stock.

Compra inteligente:

- Sugerencias de compra basadas en el análisis de datos históricos de ventas.
- Aprendizaje continuo del sistema según la velocidad real de venta de los productos.
- Comparación con el comportamiento de ventas del mismo período del año anterior.
- Consideración de los tiempos de entrega de cada proveedor.

El sistema sugiere cantidades óptimas de compra para cubrir una cantidad de días configurables, ayudando a mantener el stock necesario sin sobre comprar.

Finanzas

Módulo avanzado para la gestión financiera del negocio, orientado al control de cuentas corrientes, vencimientos y flujo de fondos.

Incluye:

- Activación de cuentas corrientes de clientes y proveedores.
- Configuración de plazos de pago y condiciones comerciales.
- Definición de porcentajes de interés y gestión de créditos a clientes.

Gestión de gastos:

- Creación y administración de categorías de gastos.
- Registro de gastos pagos y gastos recurrentes (mensuales, bimestrales u otros).

Control de vencimientos:

- Agenda de vencimientos con sistema de alertas visuales.
- Semaforización automática de vencimientos para una lectura rápida:
 - Amarillo: vencimientos próximos (entre una semana y 3 días antes).
 - Naranja: vencimientos próximos al día límite.
 - Rojo: vencimientos vencidos.

Pagos y cobros:

- Registro de pagos y cobros de cuentas corrientes.
- Aplicación de pagos totales o parciales, manteniendo la trazabilidad de saldos.

Empleados

Módulo de gestión interna de personal, orientado a organizar información, pagos y vencimientos, sin reemplazar sistemas contables o laborales externos.

Incluye:

- Creación y gestión de puestos y roles internos.
- Configuración y cálculo de comisiones por empleado.
- Gestión de sueldos y liquidaciones internas.
- Registro de adelantos de sueldo y pagos de comisiones.
-

Documentación y control:

- Carga y almacenamiento de documentación del empleado (alta temprana, otros documentos en formato PDF).
- Subida de imágenes de DNI y licencia de conducir.
- Alertas automáticas por vencimiento de licencias de conducir.

Reportes

Módulo de análisis y visualización de información, diseñado para brindar una lectura clara del negocio en tiempo real.

Todos los reportes incluyen filtros por rangos de fechas (desde / hasta) para un análisis preciso.

Los reportes se organizan por áreas clave del negocio:

Dashboard Comercial

Indicadores clave del desempeño de ventas:

- KPIs: ventas totales, ganancia estimada, ticket promedio.
- Gráficos: evolución de ventas en el tiempo, top 5 productos, distribución por métodos de pago.

Stock

Análisis del inventario y su valorización:

- KPIs: valor de stock al costo, valor de venta, ganancia estimada.
- Gráficos: stock por categoría, top marcas.
- Listados de productos con filtros por categorías y marcas.

Historial de Movimientos

Control de entradas y salidas de stock:

- KPIs: total de operaciones, entradas de stock, salidas de stock.
- Gráficos: flujo de movimientos en el tiempo.
- Listado detallado de productos y movimientos asociados.

Finanzas

Estado financiero general del negocio:

- KPIs: cuentas por cobrar, cuentas por pagar, posición neta.
- Gráficos: antigüedad de deuda, vencimientos por pagar.
- Listados de cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

Caja

Seguimiento de la operatoria diaria de caja:

- KPIs: total de ingresos, total de egresos, saldo neto.
- Gráfico: flujo diario de ingresos y egresos.
- Listado detallado de movimientos de caja.

Compras

Análisis del comportamiento de compras y proveedores:

- KPIs: total comprado, cantidad de operaciones, proveedor principal.
- Gráficos: top 10 proveedores, distribución de gastos.
- Listados de proveedores y productos con información detallada.

Sucursales

Módulo diseñado para la gestión y control de múltiples puntos de venta desde una casa central, manteniendo trazabilidad completa de los movimientos de stock.

Gestión de traspasos:

- Bandeja de salida en casa central para la creación y envío de traspasos de productos a sucursales.
- Bandeja de entrada en sucursales para la recepción de mercadería.
- Recepción total o parcial de traspasos, permitiendo registrar faltantes.

Control y comunicación:

- Registro de notas y observaciones tanto desde casa central como desde la sucursal, asociadas al envío o recepción del traspaso.
- Historial de traspasos con detalle de productos, estados y fechas.

Flujo flexible de trabajo:

- Creación de nuevos traspasos en estado borrador, permitiendo agregar o quitar productos antes de su envío definitivo.

Este módulo permite centralizar el control del stock y garantizar una correcta distribución de mercadería entre sucursales, incluso en operaciones complejas.

Filosofía de SysCand

Priorizamos la estabilidad, el rendimiento y la facilidad de uso.

Cada mejora se evalúa con responsabilidad, incorporándose únicamente cuando aporta valor real y mejora la experiencia del usuario, sin comprometer la solidez del sistema.

Es una plataforma en constante evolución, diseñada para adaptarse al crecimiento del negocio y a las necesidades reales del día a día.

Resumen – SysCand

SysCand es una plataforma de gestión comercial integral orientada a comercios minoristas y Pymes que buscan orden, control y crecimiento.

Integra inventario avanzado, punto de venta ágil, control de caja, conexión fiscal con ARCA, cobros digitales con Mercado Pago y un conjunto de módulos premium que transforman la operación diaria en información clara para la toma de decisiones.

Desde la gestión de productos y ventas hasta el análisis financiero, compras inteligentes y reportes en tiempo real, SysCand acompaña al negocio en cada etapa, manteniendo simplicidad operativa sin resignar profundidad funcional.

SysCand no es solo un sistema para facturar.

Es una herramienta pensada para gestionar, analizar y hacer crecer el negocio.



SysCand
Pymes

Toma el control de tu negocio